

海外の優秀な人材をネットで活用する！クラウドソーシング入門

**海外展開** を「人がいないから」「言葉ができないから」という理由であきらめる時代は終わりました。

小さな会社・お店の海外販路開拓のミカタシリーズ②

oh!BAS  
豊中商工会議所

## 海外の優秀な人材をネットで活用する！ クラウドソーシング入門

ここ数年の円高基調で、越境ECや外国人観光客増加をはじめ、小さな会社やお店でも海外市場を見据えたビジネス展開が可能な時代となってきています。しかしその背景とは裏腹に、小規模企業の海外展開はそれほど進んでいるとは言えません。小規模企業にとって、海外展開に必要な言語等スキルの問題を克服することは従来難しく、高いハードルとなっていました。しかし「クラウドソーシング」が可能となった今や、「できない」理由はなくなったと言えます。今回は海外展開に特化したクラウドソーシングについて、そのパイオニア企業の経営者である講師から、海外展開向けクラウドソーシングの仕組みや小規模企業における活用・成功事例等を紹介していただき、海外販路開拓を「うちでもできる！」と感じていただくセミナーを開催します。ぜひお越しください！

66

### クラウドソーシングとは？

群衆 (crowd) と業務委託 (sourcing) を組み合わせた造語で、不特定多数の人の寄与を募り、必要とするサービス、アイデア、またはコンテンツを取得するプロセスのこと。このプロセスは多くの場合細分化された面倒な作業の遂行や、スタートアップ企業・チャリティの資金調達のために使われる。(ウィキペディアより)

### 対象

海外へのネット等を通じた販売に興味のある小規模事業者 (経営者・担当者)、個人事業主、創業予定者 etc.

### 講師プロフィール

#### 荒木 成則 (Shigenori Araki)

ワークシフト・ソリューションズ (株) 代表取締役社長兼 CEO  
早稲田大学卒業後、総合商社に入社。その後米国ペンシルバニア大学ウォートン・ビジネス・スクールにて MBA を取得。1996 年よりゴールドマン・サックス証券にてプライベート・バンキング・ビジネスの立ち上げメンバーとして日本の富裕層向けビジネスを開拓。その後、メリルリンチ日本証券、アライアンス・バーンスタイン、ジャナスキャピタル・インターナショナル日本代表などを歴任。2013 年 9 月にワークシフト・ソリューションズ株式会社を設立し、翌 2014 年 2 月よりサービスを開始。  
早稲田大学大学院ファイナンス研究科非常勤講師、早稲田大学ファイナンス稲門会副代表幹事。



詳細はこちらから

<http://www.ooaana.or.jp/info/seminar/31/>

(豊中商工会議所のページへ移動します)